

Cumplimiento en los tiempos de producción y desarrollo de proyectos que rompen esquemas en pro del negocio

Acerca de Podo

Podo es una comercializadora de electricidad de origen renovable y gas que ofrece sus servicios a hogares y a pymes. Su llegada en 2016, supuso una revolución dentro de un sector como el eléctrico, gracias a la implementación tecnológica que ha dado el control absoluto al consumidor.

Podo ha apostado por soluciones que le permiten ayudar a los consumidores a gestionar su consumo como nunca lo habían hecho.

PUE ha colaborado aportando soluciones tecnológicas que permiten cumplir con los tiempos de producción y desarrollando proyectos que rompen esquemas en pro del negocio.

El reto

Para llegar a este objetivo, la compañía Podo necesitaba la agilidad y flexibilidad de un partner tecnológico como PUE. Desde el momento que se fraguó esta colaboración, las dos empresas comenzaron varios desarrollos que actualmente están ayudando a los consumidores a gestionar su consumo como nunca lo habían hecho.

Algunos de los retos que han permitido a Podo convertirse en caso de éxito, ha sido por su manera de gestionar, con pocos recursos, un gran número de clientes durante todo su ciclo de vida a través de una plataforma escalable. Asimismo, la manera en que esta comercializadora consigue perfilar las ofertas de cada consumidor es haciendo una clusterización, que permite, dar al cliente una oferta de luz personalizada; tras calcular con un algoritmo el histórico de consumo de los últimos 24 meses de la vivienda siguiendo además, la situación meteorológica de la región.

La solución

La experiencia de PUE en proyectos con metodologías ágiles y DevOps aportó a Podo la posibilidad de cumplir con los tiempos de producción cortos y, sobre todo, de continuar innovando y desarrollando de »orma conjunta con PUE.

Para cumplir los retos, PUE y Podo diseñaron una arquitectura Big Data basada en Cloudera, desplegada en la infraestructura en la nube de Google Cloud y con una única integración con Salesforce. Con estas plataformas se dió respuesta a diferentes casos de uso, tales como:

Predicción de consumos y cálculo de tarifas.

Computer Vision para facturas y promociones.

Normalización de las direcciones y catastro de las viviendas.

Cálculo asíncrono de ofertas.

Tecnologías aplicadas

Plataforma Big Data con Cloudera + Spark, HBase, SOLR, Redis, MariaDB, Node, Angular, Impala.

Microservicios basados en contenedores Kubernetes que permiten la auto escalabilidad.

Google Cloud para la infraestructura en la nube.

OCR para el reconocimiento digital de la factura para cálculo de la oferta.

Podo y PUE continúan desarrollando proyectos que les permiten romper esquemas en pro del negocio.

Resultados globales

- 30 millones de usuarios con ofertas personalizada para cada hogar según patrones de consumo.
- 99,9% Disponibilidad de la plataforma al año.
- Proceso de alta sin intervención humana.
- Atención a 50.000 usuarios recurrentes en la página web.
- Cálculo de consumo y facturación automatizada.

Servicios de PUE

- Desarrollo de soluciones basadas en Cloudera.
- Integración con Salesforce.
- Infraestructura y gestión de Google Cloud.
- Soporte, monitorización y mantenimiento de todas las plataformas y sistemas.
- Arquitectura autoescalable basada en Google Cloud.

MADRID

Arregui y Aruej, 25-27 | 08007 Madrid
T. 91 443 51 21

BARCELONA

Diagonal, 98-100 | 08019 Barcelona
T. 93 206 02 49

Any data problem?

Queremos ser tu partner de confianza en tus proyectos de datos

Contacta con nosotros en sales@pue.es